

Alexander Trebing

Entwickler, Visionär, Treiber technischer Innovationen



Römerstr. 27
63546 Hammersbach



alex@trebings.com
+49 (0) 163 8 14 11 80



Verheiratet, 2 Kinder



deutscher Staatsbürger



geb. 14.11.1980



Bachelor professional (coc) Electronics



Master professional (cci) of technical Management



Bachelor Professional (cci) technical Sales engineer



Sachverständiger & Gutachter für industrielle Bildverarbeitung

01.2017 - heute

- Steigerung des Auftragseingangs von 0 auf 2,5 Mio/Jahr
- InVision „Top Innovation Award“ 2018
- Corporate Vision „Global Business Award“ 2020
- Insepct Award „Automation + Control“ 2022
- Veröffentlichungen in über 200 A4 Seiten Presseberichten über Produkte und Projekte
- Produktentwicklungen
 - „VisionTube“, „ID Phaser“, „Chamäleon“, „QBIC“
- Lösungskonzepte
 - KI Felgenprüfung und 3D Vermessung
 - Siegelnahtkontrolle in Food Applikationen
- Key Account Gewinnung Porsche, Borg Warner, Griesson, Ronal, Maxison, ZF
- Patent in Code Verifikation , D/EU/USA
- ISO 9001 Zertifizierung des Unternehmens

Berufserfahrungen

Founder & CEO der CRETEC GmbH, Büdingen

Die CRETEC ist im Bereich der Hochtechnologie, Hersteller und Systemintegrator leistungsstarker Module und Komplettlösungen für:

- Qualitätskontrolle
- industrielle Bildverarbeitung
- Robotik
- Künstliche Intelligenz

Herausragende Merkmale sind die vernetzte digitale Kommunikation für die Industrie 4.0, künstliche Intelligenz und neuronale Netze für die Industrie 5.0, hohe Kompaktheit, leistungsstarke Software, Robustheit für das raue industrielle Umfeld und vor allem kundenindividuelle Lösungen.

- Cyberphysikalische Systeme
- Mehrdimensionale Bildverarbeitung
- Mensch Roboter Kollaboration
- Industrielle ID
- Neuronale Netze

Persönliche Aufgabengebiete sind insbesondere:

- Design, Umsetzung und Verhandeln von Key Projects mit dem Kunden
- Technische Entwicklung der Lösungskonzepte
- Produktentwicklung
- Produktdesign
- Personalverantwortung über 5 Abteilungen und 21 Mitarbeiter

08.2014 - 12.2016

- Produktentwicklung, Design, Fertigung, Vertrieb „ID-Hammer“
- Aufbau Key Account Borg Warner
- Verdoppelung der persönlichen Umsatzverantwortung

04.2014 - 07.2014

- Durchführung des Projektes: UV-C Golfrasen Entkeimung

04.2013 - 03.2014

- Baustellenleitung bei BASF
- Organisation der CAD Elektrodokumentation

01.2007 - 03.2013

- Senkung der technischen Materialeinkaufskosten um 1 Million € pro Jahr
- Reduzierung der Reparaturaufwände um 60%
- Produktdesign und technische Entwicklung für
 - „TiCad Golfinger“
 - „TiCad Traingle“
 - „CarboCad“
- Disziplinarische Führung von 56 Mitarbeitern

• **Projektierer bei der di-soric Solutions GmbH & Co KG, Urbach**

- Projektierung von Bildverarbeitungslösungen
- technische Machbarkeitsuntersuchungen
- Erstellen von Voruntersuchungen, Lasten/Pflichtenheften
- ganzheitliche Projektbetreuung
- Beleuchtungstechniken
- Objektivtechniken
- Kameratechniken - SmartCam und PC Systeme
- Key Account Betreuung (Bildverarbeitungsintegratoren)
- Produktentwicklung - ID Systeme und Beleuchtungen
- Produktdesign

• **Vertriebsingenieur bei der UV-Technik Meyer GmbH, Ortenberg**

- Budgeterstellung UV-LED Geräte und Systeme
- Kundenakquisition
- technische und kaufmännische Ausarbeitung von Offerten
- Präsentation / Offerten beim Kunden
- Vertragsverhandlungen
- Führung eines Projektteams
- Lieferantenauswahl
- Betreuung von Kunden und Vertretungen
- Verkaufsschulungen von Vertretern
- Vorbereitung, Durchführung und Teilnahme an Messen, inhouse Präsentationen und sonstige Marketingaktivitäten (Pressemitteilungen, Prospekte, Flyer)

• **Projektmanager bei der Firma MOTEC GmbH, Büdingen**

- Projektmanagement
- Leitung des Elektrotechnik Bereichs
- Baustellenleitung
- Auswahl el. Komponenten, Kalkulation, Angebotserstellung
- Erstellen der CAD Pläne und Dokumentation
- Programmieren der Siemens S7 300, 1200 & LOGO!
- Inbetriebnahme beim Kunden
- Mitarbeiterschulungen in TIA Portal V11 & 12, sowie LOGO!

• **Technischer Leiter (CTO) bei der Firma TiTec, Altenstadt**

- Leitung der Produktionsabteilungen: Oberflächenbearbeitung, Endmontage, Reparaturabteilung, Versand
- Qualifizierung und Verhandlung mit Zulieferern
- Prototypenbau
- Forschung & Entwicklung im Bereich Elektrotechnik
- Kundenbetreuung (Technik)
- Aufbau einer Datenbank zur Verwaltung und Dokumentation des Reparaturwesens
- Leitung von Projekten und externer Entwicklungspartner

12.2005 - 12.2006

● **Freier Handelsvertreter und Teamleiter**

- Kundenakquisition
- Produktpräsentation
- Teamleitung

08.2005 - 11.2005

● **Elektroniker & Teamleiter bei der Firma TiTec, Altenstadt**

- Weiterentwicklung der Elektronik für Golfcaddys
- Beseitigung der Vorhandenen Fehler der Caddys und Akkus
- Neuorganisation des Elektrobereichs
- Leitung des Elektrobereichs

06.2003 - 08.2005

● **Gebäudetechniker bei der Firma Wisag, Frankfurt am Main**

- Überwachen der technischen Systeme des Gebäudes wie Lüftungsanlagen, Rückkühlwerke, EIB Systeme usw.
- Beheben von anfallenden Störungen und deren Ursachen
- Wartung der technischen Anlagen des Gebäudes.
- Optimierung der Schalthandlungen der Gebäudeleitzentrale

02.2003 - 06.2003

● **Elektroniker bei der Firma BVS Industrieelektronik GmbH, Hanau**

- Prüfen, Fehlersuche und Reparaturen von elektronischen Baugruppen im SPS, Industriemonitor und Netzteilbereich
- Testaufbau für SPS-Systeme
- Herstellung von Adaptersteckern und Kabelbäumen
- Photographien von elektronischen Bauteilen mit Hilfe einer digitalen Kamera

02.2001 - 08.2001

● **Elektromechaniker im Sondertechnikbereich bei Honeywell Regelsysteme GmbH, Maintal**

- Prüfen, Fehlersuche und Reparieren von elektrischen und elektromechanischen Baugruppen für den Sondertechnikbereich
- Lagerverwaltung mit Ein-/Aus- und Umlagerung, Anlegen & Zuordnen von Lagerplätzen, Kommissionieren von Aufträge

Wehrdienst

09.2001 - 02.2003

- ISAF Ausbildung
- Teamführung unter Gefechtsbedingungen

● **Fallschirmjägerbataillon 261, Lebach
Eingesetzt in: Fernmelde- und Elektroinstandsetzung**

- Prüfen, Fehlersuche und Reparieren von elektronischen Baugruppen im Fernmeldebereich

Berufliche Weiterbildungen

03.2015 - 07.2015

● **RKW - Key Account Manager**

Abschluss: Key Account Manager (RKW)

08.2013 - 07.2014

● **IHK - Vertriebsingenieur / Vertriebsmanager (in Abendschule)**

Abschluss: Bachelor Professional (cci) technical Sales engineer

03.2011 - 06.2013

● **IHK - technischer Betriebswirt (in Abendschule)**

Abschluss: Master professional (cci) of technical Management

08.2009 - 01.2011

● **Handwerkskammer - Meister Elektrotechniker**

Abschluss: Bachelor professional (coc) Electronics

08.1997 - 01.2001

08.1991 - 07.1997

08.1987 - 07.1991

Führerschein

EDV Grundkenntnisse

EDV erweiterte Kenntnisse

Hobbys

Expertisen

Links

Ausbildung / Schulbildung

- **Industrieelektroniker Fachrichtung Gerätetechnik bei Honeywell Regelsysteme GmbH, Maintal**
Abschluss: Gesellenbrief (IHK)
- **Otto-Hahn-Schule, Hanau**
Abschluss: Mittlere Reife
- **Astrid-Lindgren-Schule, Hammersbach**
Abschluss: Grundschulabschluss

Weitere Kenntnisse

- LKW mit Anhänger (BCE)
- Cognex Insight Explorer, Cognex Vision Pro, Cognex Designer, MVTEC HALCON, Linux, C++, Microscan Vision Scape
- MVTec Merlic, Microscan Autovision, CRETEC Framework, CRETEC Code Verification, MS Office, iWork, Mac OSX, Filemaker, Siemens STEP 5, Siemens STEP 7, Siemens TIA Portal
- Sport, Technologie, Elektrotechnik, Familie
- Industrielle Bildverarbeitung, Robotik, Cobotik, Beleuchtungstechniken, Optiken, Kameratechnologien, Geschäftsführung, Vertrieb, Management, Produktdesign, Produktentwicklung, Elektrotechnik, HMI, F&E, künstliche Intelligenz, Kundenkommunikation, interdisziplinäres denken, Personalführung, Projektierung, Projektleitung, Projektmanagement, optische Systeme, Prüfsysteme, Lieferantenauswahl, Technologieauswahl

● Lebenslauf als PDF



<https://cutt.ly/VwqUI36x>

LinkedIn



<https://cutt.ly/bwqUzOAW>

XING



<https://cutt.ly/vwqUv0BO>